



Deutschlands größter Autodiscounter

Niederlassungsleiter (m/w/d)

Die Autoland AG beschäftigt zurzeit 1.500 Mitarbeiter und ist Deutschlands größter Autodiscounter. Im Kalenderjahr 2024 wurden aus einem Fahrzeugbestand von über 10.000 Fahrzeugen und 30 Automarken 51.000 Neuwagen, Jahreswagen und Gebrauchtwagen verkauft. Das Umsatzvolumen soll im Jahr 2025 auf über eine Milliarde Euro wachsen. Die Firmenzentrale der Autoland AG ist im sachsen-anhaltinischen Brehna (bei Leipzig und Halle) und der Firmensitz in Berlin, Am Großen Wannsee. Die Autoland AG zählt mit 31 Niederlassungen in 9 Bundesländern zu den größten deutschen Autohandelsunternehmen.

Sie wollen verkaufen, führen und wirklich etwas bewegen? Dann sind Sie bei uns richtig. Starten Sie als **Niederlassungsleiter (m/w/d) bei Autoland in Hannover** und übernehmen Sie die Führung für Ihren eigenen Standort. Mit Leidenschaft, Klarheit und dem Anspruch, jeden Tag besser zu werden.

Ihre Vorteile:

- **Klare Perspektive:** Wir machen Sie fit für Ihre Rolle als Niederlassungsleiter – mit einem maßgeschneiderten Einarbeitungsprogramm.
- **Höchste Verdienstmöglichkeiten der Branche:** Bei uns lohnt sich Leistung.
- **Führung mit Substanz:** Sie leiten Ihr Team, treffen Entscheidungen und gestalten aktiv den Erfolg Ihres Standortes.
- **Qualität & Stabilität:** Als Teil eines starken Unternehmens arbeiten Sie mit einer etablierten Marke, klaren Prozessen und professioneller Unterstützung.

Ihre Aufgaben:

- Sie starten im Verkauf, lernen unsere Prozesse von der Pike auf kennen und übernehmen Schritt für Schritt Führungsverantwortung.
- Sie steuern Ihre Niederlassung mit unternehmerischem Blick und einem klaren Fokus auf Kundenzufriedenheit und Umsatz.
- Sie führen, motivieren und entwickeln Ihr Team – dabei leben Sie das Leistungsprinzip vor.
- Sie analysieren Kennzahlen, leiten Maßnahmen ab und setzen diese konsequent um.
- Sie sorgen für reibungslose Abläufe zwischen Verkauf, Werkstatt und Einkauf.

Ihr Profil:

- Sie sind ein Verkaufstalent – souverän, überzeugend, kundenorientiert.
- Sie haben Erfahrung im beratungsintensiven Verkauf, idealerweise im Automobilbereich oder einem vergleichbaren Umfeld.
- Sie streben gezielt eine Leitungsposition an oder sind bereits in einer tätig – mit dem Wunsch, ein Team zu führen, Menschen zu entwickeln und echte Verantwortung zu tragen.
- Sie arbeiten strukturiert, denken in Lösungen und scheuen sich nicht, Entscheidungen zu treffen.
- Sie haben den Anspruch, sich stetig weiterzuentwickeln, dazuzulernen und immer besser zu werden.

Haben wir Ihr Interesse geweckt? Dann freut sich unser Gebietsleiter über Ihre Bewerbung und das Gespräch mit Ihnen. Sie erreichen uns per E-Mail unter: **bewerbung@autoland.de**.

Haben Sie noch Fragen? Diese beantwortet Ihnen unser Gebietsleiter **Herr Carsten Schweigel** sehr

gern telefonisch: **0163/63415 14** oder per WhatsApp: **01520 91124 24**.

Die diskrete und schnelle Bearbeitung Ihrer Unterlagen ist für uns selbstverständlich.

Ihr Ansprechpartner

Carsten Schweigel

Gebietsleiter

Werner-von-Siemens-Str. 2 06796 Sandersdorf Brehna

Rückfragen?

So erreichen Sie uns!

0163/63415 14

bewerbung@autoland.de

01520 91124 24

[Jetzt bewerben](#)