



Deutschlands größter Autodiscounter

## Niederlassungsleiter (m/w/d)

Die Autoland AG ist Deutschlands größter Autodiscounter und beschäftigt rund 1.500 Mitarbeiter. Im Geschäftsjahr 2024 wurden bei einem durchschnittlichen Lagerbestand von mehr als 10.000 Fahrzeugen aus 30 Automarken insgesamt 51.000 Neu-, Jahres- und Gebrauchtwagen verkauft. Für 2025 wird ein Umsatzvolumen von über einer Milliarde Euro angestrebt. Die Unternehmenszentrale befindet sich in Brehna (Sachsen-Anhalt) nahe Leipzig und Halle, der rechtliche Sitz in Berlin am Großen Wannsee. Mit 32 Niederlassungen in neun Bundesländern gehört die Autoland AG zu den führenden, herstellungebundenen Automobilhandelsunternehmen Deutschlands.

Sie wollen verkaufen, führen und wirklich etwas bewegen? Dann sind Sie bei uns richtig. Starten Sie als **Niederlassungsleiter (m/w/d)** und übernehmen Sie die Führung für Ihren eigenen Standort. Mit Leidenschaft, Klarheit und dem Anspruch, jeden Tag besser zu werden.

### Ihre Vorteile:

- **Klare Perspektive:** Wir machen Sie fit für Ihre Rolle als Niederlassungsleiter – mit einem maßgeschneiderten Einarbeitungsprogramm.
- **Höchste Verdienstmöglichkeiten der Branche:** Bei uns lohnt sich Leistung.
- **Führung mit Substanz:** Sie leiten Ihr Team, treffen Entscheidungen und gestalten aktiv den Erfolg Ihres Standortes.
- **Qualität & Stabilität:** Als Teil eines starken Unternehmens arbeiten Sie mit einer etablierten Marke, klaren Prozessen und professioneller Unterstützung.

### Ihre Aufgaben:

- Sie starten im Verkauf, lernen unsere Prozesse von der Pike auf kennen und übernehmen Schritt für Schritt Führungsverantwortung.
- Sie steuern Ihre Niederlassung mit unternehmerischem Blick und einem klaren Fokus auf Kundenzufriedenheit und Umsatz.
- Sie führen, motivieren und entwickeln Ihr Team – dabei leben Sie das Leistungsprinzip vor.
- Sie analysieren Kennzahlen, leiten Maßnahmen ab und setzen diese konsequent um.
- Sie sorgen für reibungslose Abläufe zwischen Verkauf, Werkstatt und Einkauf.

### Ihr Profil:

- Sie sind ein Verkaufstalent – souverän, überzeugend, kundenorientiert.
- Sie haben Erfahrung im beratungsintensiven Verkauf, idealerweise im Automobilbereich oder einem vergleichbaren Umfeld.
- Sie streben gezielt eine Leitungsposition an oder sind bereits in einer tätig – mit dem Wunsch, ein Team zu führen, Menschen zu entwickeln und echte Verantwortung zu tragen.
- Sie arbeiten strukturiert, denken in Lösungen und scheuen sich nicht, Entscheidungen zu treffen.
- Sie haben den Anspruch, sich stetig weiterzuentwickeln, dazulernen und immer besser zu werden.

Haben wir Ihr Interesse geweckt? Dann freuen wir uns über Ihre Bewerbung und das Gespräch mit Ihnen. Sie erreichen uns per E-Mail unter: **bewerbung@autoland.de**.

Haben Sie noch Fragen? Diese beantwortet Ihnen unser Teamleiter Personalgewinnung **Herr Patrick Bruns** sehr gern telefonisch: **034954 49 99-22** oder per WhatsApp: **0152 22933190**.

Die diskrete und schnelle Bearbeitung Ihrer Unterlagen ist für uns selbstverständlich.

Ihr Ansprechpartner

Patrick Bruns

Teamleiter Personalgewinnung

Otto-Lilienthal-Straße 7 06796 Sandersdorf-Brehna

Rückfragen?

So erreichen Sie uns!

034954 49 99-22

[bewerbung@autoland.de](mailto:bewerbung@autoland.de)

0152 22933190

[Jetzt bewerben](#)