



Deutschlands größter Autodiscounter

Niederlassungsleiter (m/w/d)

Seit über vier Jahrzehnten steht der Name Autoland für höchste Kundenorientierung, Top Preise und beste Qualität. Mit 32 Standorten in neun Bundesländern, über 1.500 engagierten Mitarbeitern und einem Jahresumsatz von 1 Milliarde Euro in 2025 ist die Autoland AG das größte herstellerunabhängige Automobilhandelsunternehmen in Deutschland. Unsere Kundinnen und Kunden profitieren von einer Auswahl aus über 10.000 sofort verfügbaren Fahrzeugen aller Marken – Neuwagen, Jahreswagen und sorgfältig geprüfte Gebrauchtwagen. Im Jahr 2024 haben uns 51.000 Kundinnen und Kunden in ganz Deutschland ihr Vertrauen geschenkt und ein Auto bei Autoland gekauft.

Sie wollen verkaufen, führen und wirklich etwas bewegen? Dann sind Sie bei uns richtig. Starten Sie als **Niederlassungsleiter (m/w/d)** und übernehmen Sie die Führung für Ihren eigenen Standort. Mit Leidenschaft, Klarheit und dem Anspruch, jeden Tag besser zu werden.

Ihre Vorteile:

- **Klare Perspektive:** Wir machen Sie fit für Ihre Rolle als Niederlassungsleiter – mit einem maßgeschneiderten Einarbeitungsprogramm.
- **Höchste Verdienstmöglichkeiten der Branche:** Bei uns lohnt sich Leistung.
- **Führung mit Substanz:** Sie leiten Ihr Team, treffen Entscheidungen und gestalten aktiv den Erfolg Ihres Standortes.
- **Qualität & Stabilität:** Als Teil eines starken Unternehmens arbeiten Sie mit einer etablierten Marke, klaren Prozessen und professioneller Unterstützung.

Ihre Aufgaben:

- Sie starten im Verkauf, lernen unsere Prozesse von der Pike auf kennen und übernehmen Schritt für Schritt Führungsverantwortung.
- Sie steuern Ihre Niederlassung mit unternehmerischem Blick und einem klaren Fokus auf Kundenzufriedenheit und Umsatz.
- Sie führen, motivieren und entwickeln Ihr Team – dabei leben Sie das Leistungsprinzip vor.
- Sie analysieren Kennzahlen, leiten Maßnahmen ab und setzen diese konsequent um.
- Sie sorgen für reibungslose Abläufe zwischen Verkauf, Werkstatt und Einkauf.

Ihr Profil:

- Sie sind ein Verkaufstalent – souverän, überzeugend, kundenorientiert.
- Sie haben Erfahrung im beratungsintensiven Verkauf, idealerweise im Automobilbereich oder einem vergleichbaren Umfeld.
- Sie streben gezielt eine Leitungsposition an oder sind bereits in einer tätig – mit dem Wunsch, ein Team zu führen, Menschen zu entwickeln und echte Verantwortung zu tragen.
- Sie arbeiten strukturiert, denken in Lösungen und scheuen sich nicht, Entscheidungen zu treffen.
- Sie haben den Anspruch, sich stetig weiterzuentwickeln, dazuzulernen und immer besser zu werden.

Haben wir Ihr Interesse geweckt? Dann freuen wir uns über Ihre Bewerbung und das Gespräch mit Ihnen. Sie erreichen uns per E-Mail unter: **bewerbung@autoland.de**.

Haben Sie noch Fragen? Diese beantwortet Ihnen unser Teamleiter Personalgewinnung **Herr Patrick**

Bruns sehr gern telefonisch: **034954 49 99-22** oder per WhatsApp: **0152 22933190**.

Die diskrete und schnelle Bearbeitung Ihrer Unterlagen ist für uns selbstverständlich.

Ihr Ansprechpartner

Patrick Bruns

Teamleiter Personalgewinnung

Otto-Lilienthal-Straße 7 06796 Sandersdorf-Brehna

Rückfragen?

So erreichen Sie uns!

034954 49 99-22

bewerbung@autoland.de

0152 22933190

[Jetzt bewerben](#)